

WinDev prend soin des expéditions à l'export chez Clarins Suisse



La filiale suisse de CLARINS a choisi l'AGL WinDev pour des développements internes. La gestion des expéditions à l'export est précurseur de nombreux projets basés sur une architecture client/serveur exploitant l'AS/400.

La société

Société familiale française, CLARINS atteint une dimension internationale dès le début des années 70, et signe les premiers contrats avec des agents exclusifs à l'étranger. L'ère des premières filiales débute dans les années 80, en commençant par celle des Etats Unis, en janvier 1981. En 2003, le Groupe Clarins, c'est 19 filiales de distribution, à travers 150 pays, avec plus de 5300 personnes et un Chiffre d'affaires de près de 922,6 millions d'euros en 2002.

CLARINS Suisse est l'une des 19 filiales.

Pour notre beauté, CLARINS conçoit des produits en privilégiant les composants 100 % naturels: soins du visage, du corps, soins bronzants, maquillage et tout récemment soins masculins.

De la merveilleuse alliance entre Clarins et le talentueux créateur Thierry Mugler, puis de celle entretenue avec Azzaro, de grands succès parfumés sont nés.

Maîtrise d'oeuvre



Jean Louis Bellevergue est responsable informatique au sein de CLARINS Suisse.

WinDev pour optimiser l'AS/400

«Toutes nos applications sont majoritairement et historiquement sur notre AS/400. Que ce soit des développements

internes en RPG ou des logiciels. Au moment où nous avons étudié la possibilité de fédérer nos données tantôt contenues sur AS/400 tantôt stockées dans des outils bureautiques, WinDev nous est apparu comme le choix le plus judicieux. En effet, nous avons un impératif en terme de délai pour produire de nouvelles applications. Il fallait être opérationnel rapidement et tenir compte du profil de l'équipe de développement», déclare Jean Louis Bellevergue.

«La facilité de développement inhérente à WinDev et son accès natif à l'AS/400 ont joué en sa faveur», ajoute-t-il.

Suivi des expéditions à l'export

L'export des produits vise aussi bien le marché des produits en duty free pour les pays européens qu'également le marché des agents à l'étranger. Avant que le service informatique ne mette en place un applicatif pour centraliser les données relatives au suivi des expéditions à l'export, le responsable du dépôt maintenait des informations sur Excel et transférait ces données à l'administratif export chargé de la facturation.

L'objectif a donc été l'automatisation des tâches de chacun.

L'application apporte une plus-value en visibilité sur la partie administrative et sur les commandes en cours de préparation.

Toute l'équipe au parfum du L5G de WinDev

«La création de l'IHM est un atout indéniable de WinDev. Pouvoir créer en Wysiwyg ses écrans, pouvoir définir facilement les propriétés des champs, avoir un lien facile avec les données de l'AS/400, apporte une productivité sans commune comparaison», en convient le responsable informatique. Et de reprendre: «Pour ceux de notre équipe qui programmaient en RPG, la pro-





grammation avec le L5G de WinDev les a séduit car l'apprentissage a été très court. Tout en disposant d'une programmation plus claire et concise, il n'est pas nécessaire de programmer en objet et le développeur trouve rapidement ses repères».

Des éditions avec le plus grand soin

Aujourd'hui, la base centralisée est consultable et modifiable selon les droits par toutes les parties. Le gain de temps est appréciable également pour l'édition de tous les dossiers administratifs tels les bons d'enlèvements qui accompagnent les expéditions des produits à l'export (contenu des commandes avec le colisage, la notion de poids/volume, les instructions propre à l'expéditions, les particularités éventuelles des marchandises,...). «L'éditeur d'états a été apprécié par l'équipe pour sa souplesse d'utilisation et son efficacité pour produire des éditions de qualité», avoue Jean Louis Bellevergue.

Au vu de la réception positive de l'application de gestion des expéditions à l'export, d'autres projets sont d'ores et déjà à l'ordre du jour telle la gestion des clients suisses. Ce projet va



permettre de fédérer des informations qui aujourd'hui sont détenues sous différentes sources (fichiers AS/400, tableau Excel, informations papier) et maintenues par différents interlocuteurs: Direction, Commercial, Marketing.

«Cette expérience du développement avec l'AGL WinDev nous communique l'envie de développer de nombreux projets ou d'adapter des progiciels existants à nos besoins, tant les délais peuvent être raccourcis. Entre continuer le développement en RPG et choisir une technologie complexe, WinDev nous conforte dans l'idée qu'il ne sert à rien d'attendre et que nous n'avons pas de temps à perdre non plus. WinDev est le meilleur choix dans un contexte de productivité et de fiabilité», conclut Jean-Louis Bellevergue.

